

การวิเคราะห์และคำอธิบายของฝ่ายจัดการ (Management Discussion and Analysis: MD&A)

การวิเคราะห์ฐานะทางการเงินและผลการดำเนินงาน

สรุปภาพรวมผลการดำเนินงาน ปี 2567

ถึงแม้ว่าภาวะการค้าโลกยังคงมีแนวโน้มชะลอตัว แต่ความต้องการถึงแก่สเพื่อใช้เป็นบรรจุภัณฑ์ในการขายแก๊ส และใช้ทดแทนถังเดิมที่เสียหายเสื่อมสภาพและการขยายตัวของครัวเรือนทำให้ยังคงมีความต้องการอย่างต่อเนื่อง โดยยอดขายรวมของปี 2567 อยู่ที่ 4,576.93 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 766.06 ล้านบาท (คิดเป็น 20.1%) จากปีก่อนที่ 3,810.87 ล้านบาท อย่างไรก็ตามยอดขายยังคงต่ำกว่าที่บริษัทคาดการณ์ เนื่องจากปัจจัยเรื่องการปรับขึ้นค่าระวางเรือที่มีผลมาตั้งแต่ช่วงต้นไตรมาส 2/2567 จากสงครามการค้าระหว่างจีนและสหรัฐอเมริกา ทำให้ผู้ประกอบการบางส่วนเร่งสั่งซื้อสินค้าก่อนมาตรการขึ้นภาษีของสหรัฐอเมริกาที่จะมีผลบังคับใช้ และความต้องการภาคขนส่งที่ปรับตัวสูงขึ้นในช่วงเทศกาลต่างๆ ส่งผลให้ค่าระวางเรือปรับตัวขึ้นอย่างมาก ในขณะที่เดียวกันระยะเวลาในการขนส่งไปยังจุดหมายปลายทางนานขึ้นตามภาวะขนส่งคับคั่งหลายท่าเรืออยู่ในภาวะที่เป็นคอขวด ส่งผลให้มีจำนวนเรือสินค้าที่รอเข้าเทียบสสะสม และเกิดความล่าช้าของเรือสินค้าที่รอเทียบท่า และปัญหาการขาดแคลนตู้คอนเทนเนอร์ ซึ่งล้วนแต่ส่งผลต่อต้นทุนการส่งออก อีกทั้งปัญหาความขัดแย้งในแถบทะเลแดงทำให้ระยะเวลาการขนส่งทางเรือที่ต้องเพิ่มขึ้นจากการอ้อมแหลมกู๊ดโฮป และความขัดแย้งด้านภูมิรัฐศาสตร์ในตะวันออกกลางที่ทวีความรุนแรงมากขึ้น ทำให้โดยรวมแล้วค่าขนส่งปรับขึ้นราคาอย่างก้าวกระโดด จากสถานการณ์ดังกล่าวข้างต้น ส่งผลให้ในช่วงปลายไตรมาส 2 ถึงไตรมาส 3 ลูกค้านชะลอการรับสินค้าเพื่อรอดูสถานการณ์ค่าขนส่ง ทำให้ยอดขายรวมสำหรับปี 2567 ต่ำกว่าเป้าหมายที่บริษัทได้วางไว้

สำหรับค่าเงินบาทเฉลี่ยในปีนี้ ค่าเงินบาทโดยรวมปรับอ่อนค่าเล็กน้อย ส่วนหนึ่งเป็นผลจากแนวโน้มการดำเนินนโยบายการเงินของสหรัฐอเมริกา ตลอดจนปัจจัยภายในประเทศ เช่น ฤดูกาลจ่ายเงินปันผล และความไม่แน่นอนทางการเมืองภายในประเทศที่กดดันการไหลออกของเงินทุนต่างชาติ สำหรับแนวโน้มค่าเงินบาทในช่วงปลายปีถึงต้นปีหน้า ยังคงมีแนวโน้มผันผวน จากปัจจัยพื้นฐานทางเศรษฐกิจไทย และการเปลี่ยนแปลงทางการเงินและเศรษฐกิจโลก

ส่วนอัตรากำไรขั้นต้น ในปีนี้อยู่ที่ 22.5% เพิ่มขึ้นจากปีก่อนที่ 17.6% เนื่องจากปีก่อนสภาวะการแข่งขันในตลาดโลกที่สูงทำให้บริษัทต้องแข่งขันทางด้านราคา แต่ปีนี้สถานการณ์ดีขึ้น บริษัทได้รับคำสั่งซื้อเป็นจำนวนมาก การแข่งขันด้านราคาจึงลดลง นอกจากนี้การบริหารต้นทุนของบริษัทมีประสิทธิภาพมากขึ้น ทำให้ต้นทุนต่อหน่วยลดลง อัตรากำไรขั้นต้นจึงเพิ่มสูงขึ้น

อย่างไรก็ตามบริษัทยังคงนโยบายและกลยุทธ์ในการขาย โดยเน้นเพิ่มการขายผลิตภัณฑ์ถึงทนความดันต่ำประเภทอื่นๆ ที่มีมูลค่าสูงและเป็นถึงที่มีผู้ผลิตน้อยราย เช่น ถึงสำหรับบรรจุก๊าซประเภทอื่น ถึงที่มีขนาดพิเศษ และ ถึงที่ทำจากวัสดุอื่นนอกเหนือจากเหล็ก อย่างต่อเนื่องเพื่อคงความเป็นผู้นำในตลาด สามารถรักษาอัตรากำไรให้อยู่ในระดับที่เหมาะสมและเป็นที่น่าพอใจได้

ผลการดำเนินงาน และความสามารถในการทำกำไร

สาเหตุที่ผลการดำเนินงานสำหรับปี 2567 แตกต่างจากปี 2566 เนื่องจาก

1. รายได้จากการขายเพิ่มขึ้น 766.06 ล้านบาท (20.1%) จาก 3,810.87 ล้านบาท เป็น 4,576.93 ล้านบาท จากความต้องการต่อเนื่องเพื่อใช้ถึงเป็นบรรจุกักตุนในการขายแก๊สและทดแทนถังเดิมบางส่วน ต้นทุนวัตถุดิบ (เหล็ก) ลดลงจากงวดเดียวกันของปีก่อน 15% แต่ราคาขายใกล้เคียงกับปีก่อน เนื่องจากยอดขายถึงสามส่วนที่ราคาขายสูงกว่าถึงสองส่วนเพิ่มขึ้น และค่าเงินบาทอ่อนลงเล็กน้อย
2. ต้นทุนขายเพิ่มขึ้น 406.35 ล้านบาท (12.9%) จาก 3,139.59 ล้านบาท เป็น 3,545.94 ล้านบาท สอดคล้องกับยอดขายที่เพิ่มขึ้น ส่วนต้นทุนวัตถุดิบ (เหล็ก) ลดลงจากปีก่อน 15% และปริมาณขายที่เพิ่มขึ้น 20% ทำให้ต้นทุนผลิตต่อหน่วยลดลง
3. กำไรขั้นต้นเพิ่มขึ้น 359.71 ล้านบาท (53.6%) จาก 671.28 ล้านบาท เป็น 1,030.99 ล้านบาท และอัตรากำไรขั้นต้นเพิ่มขึ้นจาก 17.6% เป็น 22.5% เป็นผลจากปีก่อนสถานการณ์เศรษฐกิจที่ยังคงถดถอยส่งผลให้เกิดการแข่งขันด้านราคาอย่างรุนแรง ในขณะที่ปีนี้สถานการณ์เริ่มดีขึ้น บริษัทได้รับคำสั่งซื้อเป็นจำนวนมาก การแข่งขันด้านราคาจึงลดลง ต้นทุนต่อหน่วยลดลง ทำให้อัตรากำไรดีขึ้น
4. รายได้อื่นเพิ่มขึ้น 43.62 ล้านบาท (20.7%) จาก 211.00 ล้านบาท เป็น 254.62 ล้านบาท เนื่องจากรายได้ค่าขายเศษเหล็กเพิ่มขึ้นตามปริมาณผลิตที่เพิ่มขึ้น และจากกำไรจากเงินลงทุนในสินทรัพย์ทางการเงินหมุนเวียนอื่น สู้เทียบกับกำไรจากอัตราแลกเปลี่ยนลดลง
5. ค่าใช้จ่ายในการขายและการจัดจำหน่ายเพิ่มขึ้น 146.75 ล้านบาท (75.7%) จาก 193.86 ล้านบาท เป็น 340.61 ล้านบาท สอดคล้องกับยอดขายที่เพิ่มขึ้นและอัตราค่าระวางเรือปรับขึ้นจากสถานการณ์ความขัดแย้งในหลายภูมิภาค
6. ค่าใช้จ่ายในการบริหารเพิ่มขึ้น 77.55 ล้านบาท (37.1%) จาก 209.09 ล้านบาท เป็น 286.64 ล้านบาท ส่วนใหญ่เกิดจากค่าบริจาดการกุศลตามโครงการส่งเสริมการลงทุน (BOI) ด้านการสนับสนุนองค์กรท้องถิ่นด้านสาธารณสุข ซึ่งบริษัทมีสิทธิหักภาษีได้สัดส่วนร้อยละ 200 ของเงินลงทุนดังกล่าว นอกจากนี้ยังเกิดจากค่าส่งเสริมการขายที่เพิ่มขึ้นตามยอดขาย และจากโบนัสจ่ายพนักงานเพิ่มขึ้นตามผลประกอบการที่ดีขึ้น
7. ต้นทุนทางการเงินเพิ่มขึ้น 11.56 ล้านบาท (59.8%) จาก 19.33 ล้านบาท เป็น 30.89 ล้านบาท สอดคล้องกับภาระหนี้จากการซื้อวัตถุดิบเพิ่มขึ้น และอัตราดอกเบี้ยที่เพิ่มขึ้นตามอัตราราคาตลาด
8. ภาษีเงินได้ลดลง 58.84 ล้านบาท (66.3%) จาก 88.76 ล้านบาท เหลือ 29.92 ล้านบาท ในขณะที่ผลประกอบการดีขึ้น เนื่องจากการใช้สิทธิประโยชน์ทางภาษีจากโครงการส่งเสริมการลงทุน (BOI) ด้านการสนับสนุนองค์กรท้องถิ่นด้านสาธารณสุข โดยมีอัตรากำไรคงเดิมที่ 20%
9. กำไรสำหรับงวดเพิ่มขึ้น 226.31 ล้านบาท (61.0%) จาก 371.24 ล้านบาท เป็น 597.55 ล้านบาท เนื่องจากยอดขายที่เพิ่มขึ้น อัตรากำไรเพิ่มขึ้น และภาษีลดลง

ฐานะการเงิน

สินทรัพย์

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2567 บริษัทฯ มีสินทรัพย์รวมเพิ่มขึ้นจากปี 2566 จำนวน 48.45 ล้านบาท (1.3%) จาก 3,869.61 ล้านบาท เป็น 3,918.06 ล้านบาท โดยมีการเปลี่ยนแปลงของสินทรัพย์ดังนี้

- เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด และสินทรัพย์ทางการเงินหมุนเวียนอื่น สุทธิเพิ่มขึ้นเล็กน้อย 11.34 ล้านบาท (1.8%) จาก 643.67 ล้านบาท เป็น 655.01 ล้านบาท
- ลูกหนี้การค้าลดลง 63.48 ล้านบาท (9.0%) จาก 702.64 ล้านบาท เหลือ 639.16 ล้านบาท เนื่องจากได้รับชำระระหว่างปีและผลกระทบจากค่าเงินบาทแข็งค่าขึ้นในช่วงปลายปี
- สินค้าคงเหลือเพิ่มขึ้น 128.45 ล้านบาท (12.3%) จาก 1,047.95 ล้านบาท เป็น 1,176.40 ล้านบาท เนื่องจากวัตถุดิบปลายงวด ที่สั่งซื้อเพื่อรองรับการผลิตและขายในช่วงไตรมาส 1 ปี 2568
- สินทรัพย์หมุนเวียนอื่นลดลง 1.85 ล้านบาท (12.8%) จาก 14.56 ล้านบาท เหลือ 12.71 ล้านบาท เนื่องจากได้รับชำระคืนเงินสำรองจ่ายจากลูกค้า

หนี้สิน

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2567 บริษัทฯ มีหนี้สินรวมลดลงจากปี 2566 จำนวน 222.45 ล้านบาท (20.1%) จาก 1,104.42 ล้านบาท เหลือ 881.97 ล้านบาท โดยมีการเปลี่ยนแปลงของหนี้สินดังนี้

- เงินกู้ยืมระยะสั้นจากธนาคาร เจ้าหนี้การค้า และเจ้าหนี้อื่นสุทธิลดลง 215.98 ล้านบาท (25.7%) จาก 840.20 ล้านบาท เหลือ 624.22 ล้านบาท เนื่องจากการจ่ายชำระระหว่างงวด เพื่อลดภาระต้นทุนทางการเงิน และช่วง Q4/2567 มีการซื้อวัตถุดิบลดลง เนื่องจากปริมาณที่สำรองไว้ในงวดก่อนเพียงพอแล้ว
- เงินรับล่วงหน้าจากลูกค้าลดลง 8.40 ล้านบาท (15.3%) จาก 55.04 ล้านบาท เหลือ 46.65 ล้านบาท ขึ้นกับเงื่อนไขในการซื้อและชำระเงินของลูกค้าที่มีกำหนดส่งในงวดไตรมาส 1/68 แตกต่างจากงวดก่อน
- ค่าขนหน้าค้ำจ่ายเพิ่มขึ้น 5.48 ล้านบาท (19.9%) จาก 27.58 ล้านบาท เป็น 33.06 ล้านบาท สอดคล้องกับยอดขายที่เพิ่มขึ้น
- ค่าขนส่งค้ำจ่ายเพิ่มขึ้น 33.52 ล้านบาท (487.1%) จาก 6.88 ล้านบาท เป็น 40.40 ล้านบาท เนื่องจากค่าระวางเรือปรับตัวสูงขึ้นอย่างมากทุกเส้นทาง โดยเฉพาะเส้นทางแอฟริกา และสอดคล้องกับยอดขายปลายงวดที่เพิ่มขึ้น
- ภาษีเงินได้ค้างจ่ายลดลง 39.16 ล้านบาท (87.0%) จาก 45.02 ล้านบาท เหลือ 5.86 ล้านบาท ในขณะที่ผลประกอบการดีขึ้นจากปีก่อน เนื่องจากในปีบริษัทได้รับสิทธิประโยชน์ทางภาษีเงินได้จากโครงการการส่งเสริมการลงทุน (BOI) ด้านการสนับสนุนองค์กรท้องถิ่นด้านสาธารณสุข

ส่วนของผู้ถือหุ้น

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2567 บริษัทฯ มีส่วนของผู้ถือหุ้นเพิ่มขึ้นจากปี 2566 จำนวน 270.90 ล้านบาท (9.8%) จาก 2,765.19 ล้านบาท เป็น 3,036.09 ล้านบาท โดยมีการเปลี่ยนแปลงของส่วนของผู้ถือหุ้นดังนี้

- กำไรเบ็ดเสร็จสำหรับปี 2567 จำนวน 597.55 ล้านบาท
- จากการจ่ายเงินปันผลงวดครึ่งปีหลังของปี 2566 (จากผลการดำเนินงานงวด 1 ก.ค. 2566 - 31 ธันวาคม 2566) จำนวน 112.45 ล้านบาท และการจ่ายเงินปันผลระหว่างกาลจากผลการดำเนินงานสำหรับงวด 6 เดือนสิ้นสุดวันที่ 30 มิถุนายน 2567 จำนวน 214.20 ล้านบาท รวมปันผลจ่ายในปี 2567 จำนวน 326.65 ล้านบาท

กระแสเงินสด

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2567 บริษัท มีเงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด ลดลงจากปี 2566 จำนวน 131.82 ล้านบาท (56.7%) จาก 232.48 ล้านบาท เหลือ 100.66 ล้านบาท เนื่องจาก

- เงินสดสุทธิได้มาจากกิจกรรมดำเนินงาน 539.11 ล้านบาท เนื่องจากเงินสดได้มาจากการดำเนินงานประจำปี จากค่าขนส่งค้างจ่ายเพิ่มขึ้นจากค่าระวางเรือปรับตัวสูงขึ้นอย่างมากทุกเส้นทาง โดยเฉพาะเส้นทางแอฟริกา สุทธิกับรายการสำรองวัตถุดิบเพิ่มขึ้นตามคำสั่งซื้อที่คาดว่าจะขายในไตรมาส 1/2568 การจ่ายชำระเจ้าหนี้การค้าและเจ้าหนี้อื่น รายการดอกเบี้ยจ่ายและจ่ายชำระภาษีเงินได้

- เงินสดสุทธิใช้ไปในกิจกรรมลงทุน 209.19 ล้านบาท ส่วนใหญ่เป็นผลจากการบริหารเงินทุนหมุนเวียนสำรองใช้ในกิจการในรูปของเงินลงทุนระยะสั้นที่ได้ผลตอบแทนดีกว่าเงินฝากธนาคาร รวมถึงการปรับปรุงเครื่องจักรเพื่อเพิ่มประสิทธิภาพในการผลิต

- เงินสดสุทธิใช้ไปในกิจกรรมจัดหาเงิน 461.74 ล้านบาท จากการจ่ายเงินสดปันผลจำนวน 326.14 ล้านบาท จากการจ่ายชำระเงินกู้ยืมระยะสั้นจากธนาคารเพื่อลดภาระดอกเบี้ยจำนวน 132.40 ล้านบาท

สรุปฐานะการเงิน ผลการดำเนินงาน และอัตราส่วนทางการเงินเรื่องที่สำคัญ

งบแสดงฐานะทางการเงิน

งบฐานะการเงิน (หน่วย : พันบาท)	31 ธันวาคม 2567	31 ธันวาคม 2566	เพิ่มขึ้น(ลดลง)	
			พันบาท	%
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด	100,657	232,483	(131,826)	(56.7%)
ลูกหนี้การค้า	639,157	702,644	(63,487)	(9.0%)
สินค้าคงเหลือ	1,176,401	1,047,953	128,448	12.3%
เงินจ่ายล่วงหน้าสินค้า	3,469	11,918	(8,449)	(70.9%)
ภาษีมูลค่าเพิ่มรอรับคืน	36,168	39,150	(2,982)	(7.6%)
สินทรัพย์ทางการเงินหมุนเวียนอื่น	554,350	411,187	143,163	34.8%
สินทรัพย์หมุนเวียนอื่น	12,704	14,563	(1,859)	(12.8%)
รวมสินทรัพย์หมุนเวียน	2,522,906	2,459,898	63,008	2.6%
อสังหาริมทรัพย์เพื่อการลงทุน	61,917	61,677	240	0.4%
ที่ดิน อาคาร และอุปกรณ์	1,317,239	1,332,690	(15,451)	(1.2%)
สินทรัพย์ภาษีเงินได้รอการตัดบัญชี	15,552	14,896	656	4.4%
สินทรัพย์ไม่หมุนเวียนอื่น	448	448	-	-
รวมสินทรัพย์ไม่หมุนเวียน	1,395,156	1,409,711	(14,555)	(1.0%)
รวมสินทรัพย์	3,918,062	3,869,609	48,453	1.3%
เงินกู้ยืมระยะสั้นจากธนาคาร	284,537	416,960	(132,423)	(31.8%)
เจ้าหนี้การค้าและเจ้าหนี้อื่น	339,687	423,243	(83,556)	(19.7%)
ส่วนของหนี้สินตามสัญญาเช่าที่ถึงกำหนดชำระภายในหนึ่งปี	2,580	2,920	(340)	(11.6%)
เงินรับล่วงหน้าจากลูกค้า	46,646	55,041	(8,395)	(15.3%)
เงินปันผลค้างจ่าย	6,117	5,602	515	9.2%
ค่านายหน้าค้างจ่าย	33,061	27,583	5,478	19.9%
ค่าขนส่งค้างจ่าย	40,395	6,880	33,515	487.1%
ภาษีเงินได้ค้างจ่าย	5,862	45,024	(39,162)	(87.0%)
ค่าใช้จ่ายค้างจ่ายอื่น	49,608	47,284	2,324	4.9%
หนี้สินหมุนเวียนอื่น	3,037	3,030	7	0.2%
รวมหนี้สินหมุนเวียน	811,530	1,033,567	(222,037)	(21.5%)
หนี้สินตามสัญญาเช่า	1,869	4,449	(2,580)	(58.0%)
หนี้สินผลประโยชน์พนักงานหลังออกจากงาน	68,573	66,404	2,169	3.3%
รวมหนี้สินไม่หมุนเวียน	70,442	70,853	(411)	(0.6%)
รวมหนี้สิน	881,972	1,104,420	(222,448)	(20.1%)
หุ้นที่ออกและชำระเต็มมูลค่าแล้ว	535,506	535,506	-	-
ส่วนเกินมูลค่าหุ้น	55,091	55,091	-	-
กำไรสะสม-จัดสรรเพื่อสำรองตามกฎหมาย	53,641	53,641	-	-
กำไรสะสม-ยังไม่ได้จัดสรร	2,391,852	2,120,951	270,901	12.8%
รวมส่วนของผู้ถือหุ้น	3,036,090	2,765,189	270,901	9.8%
รวมหนี้สินและส่วนของผู้ถือหุ้น	3,918,062	3,869,609	48,453	1.3%

งบกำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จอื่น

งบกำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จ (หน่วย : พันบาท)	2567	2566	เพิ่มขึ้น(ลดลง)
			2567 - 2566
รายได้จากการขายและบริการ	4,576,929	3,810,867	20.10%
ต้นทุนขายและบริการ	3,545,936	3,139,590	12.94%
กำไรขั้นต้น	1,030,993	671,277	53.59%
รายได้อื่น	254,861	211,000	20.79%
ค่าใช้จ่ายในการขายและการจัดจำหน่าย	340,612	193,860	75.70%
ค่าใช้จ่ายในการบริหาร	286,879	209,089	37.20%
รวมค่าใช้จ่าย	627,491	402,949	55.72%
ต้นทุนทางการเงิน	30,890	19,332	59.79%
กำไรก่อนภาษีเงินได้	627,473	459,996	36.41%
ผลประโยชน์ภาษีเงินได้ (ภาษีเงินได้)	(29,920)	(88,762)	(66.29%)
กำไรสำหรับปี	597,553	371,234	60.96%
กำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จรวมสำหรับปี	597,553	371,234	60.96%
กำไรต่อหุ้นขั้นพื้นฐาน (บาท/หุ้น)	1.12	0.69	60.96%

อัตราส่วนทางการเงินที่สำคัญ

อัตราส่วนทางการเงินที่สำคัญ		2565	2566	2567
อัตราส่วนสภาพคล่อง (Liquidity Ratio)				
อัตราส่วนสภาพคล่อง	เท่า	1.9	2.4	3.1
อัตราส่วนสภาพคล่องหมุนเร็ว	เท่า	0.8	1.3	1.6
อัตราส่วนสภาพคล่องกระแสเงินสด	เท่า	0.5	0.8	0.6
อัตราส่วนหมุนเวียนลูกหนี้การค้า	เท่า	9.5	6.4	6.8
ระยะเวลาเก็บหนี้เฉลี่ย	วัน	38	57	54
อัตราส่วนหมุนเวียนสินค้าสำเร็จรูป	เท่า	21.3	18.4	23.1
ระยะเวลาขายสินค้าสำเร็จรูปเฉลี่ย	วัน	17	20	16
อัตราส่วนหมุนเวียนสินค้าคงเหลือ	เท่า	2.6	2.4	3.2
ระยะเวลาขายสินค้าเฉลี่ย	วัน	142	153	114
อัตราส่วนหมุนเวียนเจ้าหนี้	เท่า	16.1	9.6	9.3
ระยะเวลารับหนี้	วัน	38	57	54
วงจรกิจจ	วัน	158	172	129
อัตราส่วนแสดงความสามารถในการทำกำไร (Profitability Ratio)				
อัตรากำไรขั้นต้น	ร้อยละ	25.7%	17.6%	22.5%
อัตรากำไรจากการดำเนินงาน	ร้อยละ	20.1%	14.0%	15.5%
อัตราส่วนรายได้ขั้นต่อรายได้รวม	ร้อยละ	5.0%	5.2%	5.3%
อัตราส่วนเงินสดต่อการทำกำไร	ร้อยละ	86.7%	207.1%	85.9%
อัตรากำไรสุทธิ (%ต่อรายได้รวม)	ร้อยละ	15.0%	9.2%	12.4%
อัตราผลตอบแทนผู้ถือหุ้น	ร้อยละ	32.0%	13.5%	20.6%
อัตรากำไรสุทธิก่อนภาษีเงินได้และค่าเสื่อมราคา	ร้อยละ	19.7%	13.5%	14.8%
อัตราส่วนผลตอบแทนต่อเงินลงทุนเพื่อการดำเนินงานของบริษัท	ร้อยละ	21.9%	11.6%	18.0%
อัตราส่วนแสดงประสิทธิภาพในการดำเนินงาน (Efficiency Ratio)				
อัตรากำไรเติบโตของยอดขาย	ร้อยละ	15.3%	-27.4%	20.1%
อัตราผลตอบแทนจากสินทรัพย์	ร้อยละ	24.1%	11.8%	16.9%
อัตราผลตอบแทนจากสินทรัพย์ถาวร	ร้อยละ	70.1%	34.2%	51.8%
อัตรากำไรหมุนของสินทรัพย์	เท่า	1.3	1.0	1.2
อัตรากำไรผลิต	ร้อยละ	60.5%	55.4%	64.1%
อัตราส่วนวิเคราะห์นโยบายการเงิน (Financial Policy Ratio)				
อัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น	เท่า	0.6	0.4	0.3
อัตราส่วนความสามารถในการชำระดอกเบี้ย	เท่า	46.5	29.0	24.2
หนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ยต่อกำไรก่อนดอกเบี้ยจ่าย ภาษีเงินได้ ค่าเสื่อมราคา และค่าตัดจำหน่าย	เท่า	1.1	1.3	0.5
อัตราส่วนความสามารถชำระภาระผูกพัน (Cash Basis)	เท่า	1.2	3.0	1.2
อัตราจ่ายเงินปันผล	ร้อยละ	64.6%	60.6%	60.0%
มูลค่าตามบัญชีต่อหุ้น	เท่า	5.1	5.2	5.7

ปัจจัยที่อาจมีผลต่อการดำเนินงานหรือการเติบโตในอนาคต

สำหรับปี 2568 คาดว่าแนวโน้มเศรษฐกิจโลกที่อาจขยายตัวต่ำกว่าที่คาดจากความขัดแย้งทางด้านภูมิรัฐศาสตร์ สงครามการค้ารอบใหม่ และการดำเนินนโยบายเศรษฐกิจของสหรัฐฯ คาดว่าจะมีผลสุทธิเป็นลบต่อเศรษฐกิจโลกโดยรวม ซึ่งปัจจัยความเสี่ยงที่สำคัญที่บริษัทต้องเฝ้าระวังและบริหารจัดการอย่างใกล้ชิด ที่อาจส่งผลกระทบต่อรายได้และกำไร ได้แก่

ต้นทุนราคาเหล็ก ในปีที่ผ่านมา ถึงแม้ว่าราคาเหล็กลดลงจากปีก่อน อย่างไรก็ตามจากข้อมูลของ Steel Price Index คาดว่าราคาเหล็กในปี 2568 จะใกล้เคียงกับปี 2567 เนื่องจากแนวโน้มเศรษฐกิจโลกที่อาจขยายตัวต่ำกว่าที่คาด อย่างไรก็ตามกลยุทธ์ในการบริหารจัดการของบริษัทคือ สั่งซื้อเหล็กล่วงหน้าในบางขนาดที่ใช้อย่างสม่ำเสมอ เพื่อสำรองเป็นสินค้าคงคลัง เมื่อราคาอยู่ในช่วงขาลง ในทางกลับกัน เมื่อราคาเหล็กปรับตัวสูงขึ้น ลูกค้ามีแนวโน้มตัดสินใจสั่งซื้อเร็วขึ้นเนื่องจากความกังวลว่าราคาสินค้าของบริษัทอาจปรับขึ้นตามราคาวัตถุดิบ กลยุทธ์นี้ช่วยให้บริษัทสามารถบริหารจัดการต้นทุนเหล็กและกำหนดราคาขายได้อย่างมีประสิทธิภาพ

ค่าขนส่งและระวางเรือ จากสถานการณ์ความไม่สงบต่าง ๆ เช่น สงครามในพื้นที่ทะเลแดง และจากสงครามการค้าระหว่างจีนและสหรัฐอเมริกา อาจส่งผลให้เกิดปัญหาขาดแคลนตู้คอนเทนเนอร์และค่าระวางเรือที่ปรับตัวสูงขึ้น บริษัทจึงมีแนวทางบริหารจัดการ โดยการเจรจาปรับเงื่อนไขการขายแบบไม่รวมค่าขนส่ง (FOB) มากขึ้น ซึ่งช่วยลดความเสี่ยงจากต้นทุนค่าขนส่งที่ผันผวน นอกจากนี้ บริษัทได้วางแผนจัดหาตู้คอนเทนเนอร์ล่วงหน้าโดยการทำสัญญาเพื่อตรึงราคาค่าขนส่งกับทาง Forwarder พร้อมเจรจาเรื่องระยะเวลาการส่งสินค้ากับลูกค้า เพื่อรับมือกับปัญหาขาดแคลนที่อาจเกิดขึ้น

ความผันผวนของค่าเงินบาท: สำนักงานเศรษฐกิจการคลัง (สศค.) เปิดเผยว่า สศค.คาดการณ์ว่าค่าเงินบาทในปี 2568 จะแข็งค่าขึ้นเล็กน้อยจากปีที่ผ่านมา โดยสาเหตุหลักเนื่องจากมองว่าโอกาสที่คณะกรรมการนโยบายการเงิน (FOMC) ของธนาคารกลางสหรัฐฯ (เฟด) จะลดอัตราดอกเบี้ยนโยบายเหลือเพียงครั้งเดียวในเดือนกรกฎาคม 2568 ซึ่งการปรับลดอัตราดอกเบี้ยเพิ่มเติมในอนาคตนั้น จะเป็นไปอย่างระมัดระวังและขึ้นอยู่กับว่าเงินเฟ้อยังคงอยู่ในระดับสูงหรือไม่ ซึ่งถ้อยแถลงดังกล่าวสะท้อนให้เห็นว่าเฟดเริ่มตระหนักถึงความเป็นไปได้ที่ภาวะเศรษฐกิจจะเกิดการเปลี่ยนแปลงครั้งใหญ่ภายใต้การบริหารของประธานาธิบดีคนใหม่ของสหรัฐฯ

อย่างไรก็ตามบริษัทยังคงติดตามสถานการณ์เรื่องค่าเงินบาทอย่างใกล้ชิด พร้อมแผนป้องกันความเสี่ยงจากความผันผวนของอัตราแลกเปลี่ยน โดยคงสกุลเงินที่ได้รับ เช่น USD ไว้เพื่อใช้ในการชำระค่าวัตถุดิบ เช่น เหล็ก แทนการแปลงเป็นเงินบาท เพื่อลดผลกระทบจากค่าเงิน (Natural Hedge) และพิจารณาเครื่องมือทางการเงินอื่น เช่น ซื้อ Forward ตามสถานการณ์ เพื่อป้องกันความเสี่ยงจากผลขาดทุนที่อาจเกิดขึ้น

พัฒนาการด้านความยั่งยืน

เพื่อให้เป็นไปตามวิสัยทัศน์ของบริษัท “บริษัทฯ มุ่งมั่นที่จะเป็นผู้นำในอุตสาหกรรมถึงแก่ศของโลกร โดยคำนึงถึงสิ่งแวดล้อม เพื่อการเติบโตอย่างยั่งยืน” บริษัทฯ ได้นำประเด็นสำคัญด้านความยั่งยืนจัดทำเป็นแผนกลยุทธ์และแนวทางการดำเนินงานด้านความยั่งยืน โดยมีความคืบหน้าและความสำเร็จที่สำคัญปี 2567 ดังนี้

การดำเนินการทั่วไปด้านความยั่งยืน	บริษัทฯ ได้รับผลการประเมินหุ้นยั่งยืน SET ESG Ratings ในระดับ AA ในปี 2567 จากตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย ต่อเนื่องเป็นปีที่ 2
การดำเนินการด้านสิ่งแวดล้อม	คณะกรรมการด้านการจัดการคาร์บอนฟุตพริ้นท์ขององค์กร ได้วางแผนงาน และกำหนดมาตรการในการลดการปล่อยก๊าซเรือนกระจก พร้อมทั้งกำหนดเป้าหมายที่ชัดเจน โดยมีการรายงานผลการดำเนินงานให้ฝ่ายบริหารทราบเป็นประจำทุกไตรมาส ซึ่งผลการดำเนินงานที่ผ่านมายังคงเป็นไปตามแผนงานที่วางไว้
การดำเนินการด้านสังคม	บริษัทฯ จัดสรรงบประมาณสนับสนุนอุปกรณ์ทางการแพทย์ หุ่นยนต์เคลื่อนที่และหุ่นยนต์เคลื่อนที่อัตโนมัติ พร้อมอุปกรณ์ทางการแพทย์ที่เกี่ยวข้อง ให้แก่โรงพยาบาลต่างๆ ของรัฐทั่วประเทศ เพื่อสนับสนุนการปฏิบัติงานของบุคลากรทางการแพทย์ในกระบวนการลงทะเบียนผู้ป่วย การดูแลผู้ป่วยในห้องพักระหว่างการรักษา รวมถึงระบบการดูแลผู้ป่วยจากศูนย์กลางแผนก
การดำเนินการด้านธรรมาภิบาลและการกำกับดูแลกิจการที่ดี	บริษัทฯ ได้รับผลการประเมินด้านการกำกับดูแลกิจการที่ดีในระดับ 5 ดาว “ดีเลิศ” (Excellent) ต่อเนื่องเป็นปีที่ 5 จากโครงการสำรวจการกำกับดูแลกิจการบริษัทจดทะเบียนไทย ประจำปี 2567 (CGR) นอกจากนี้ บริษัทฯ ยังได้รับการจัดอันดับให้อยู่ในกลุ่มบริษัทที่มีคะแนนสูงเป็น 25% แรกของบริษัทจดทะเบียนทั้งหมด (Top Quartile) ที่เข้าร่วมการประเมินต่อเนื่องเป็นปีที่ 2 ติดต่อกัน