

การวิเคราะห์และคำอธิบายของฝ่ายจัดการ (Management Discussion and Analysis: MD&A)

การวิเคราะห์ฐานะทางการเงินและผลการดำเนินงาน

สรุปภาพรวมผลการดำเนินงาน สำหรับงวด 6 เดือน สิ้นสุดวันที่ 30 มิถุนายน 2568

ภายใต้บริบทของเศรษฐกิจโลกที่มีแนวโน้มชะลอตัว ท่ามกลางความไม่แน่นอนจากสงครามการค้าและนโยบายภาษีของสหรัฐอเมริกา บริษัทสามารถรักษาความแข็งแกร่งทางธุรกิจไว้ได้อย่างต่อเนื่อง โดยอาศัยการบริหารจัดการต้นทุนที่มีประสิทธิภาพ ส่งผลให้บริษัทสามารถรักษาความสามารถในการแข่งขันได้ แม้จะต้องเผชิญกับแรงกดดันจากนโยบายภาษีนำเข้าของสหรัฐฯ ที่เริ่มมีผลบังคับใช้ในอัตรา 25% ตั้งแต่เดือนมีนาคม 2568 และเพิ่มขึ้นเป็น 50% ตั้งแต่วันที่ 1 มิถุนายน 2568 ซึ่งครอบคลุมสินค้าประเภทเหล็กและอลูมิเนียมจากทุกประเทศเท่ากัน

อย่างไรก็ตาม ความต้องการจากลูกค้าในสหรัฐฯ ยังคงมีอย่างต่อเนื่อง ทั้งในด้านการทดแทนสินค้าที่เสื่อมสภาพ และการขยายตลาดของลูกค้าในประเทศดังกล่าว ส่งผลให้บริษัทสามารถรักษาปริมาณคำสั่งซื้อจากลูกค้าสหรัฐฯ ได้อย่างสม่ำเสมอ

เพื่อเพิ่มความยั่งยืนในการดำเนินธุรกิจ บริษัทได้ดำเนินกลยุทธ์กระจายตลาดไปยังภูมิภาคต่างๆ ทั่วโลก เพื่อลดความเสี่ยงจากการพึ่งพาตลาดหลัก และสร้างสมดุลด้านรายได้จากลูกค้าในภูมิภาคที่มีความต้องการสินค้าต่างช่วงเวลา กลยุทธ์ดังกล่าวช่วยลดความผันผวนของรายได้และส่งเสริมความต่อเนื่องในการเติบโต

ในช่วง 6 เดือนสิ้นสุดวันที่ 30 มิถุนายน 2568 แม้ค่าเงินบาทแข็งค่าต่อเนื่องซึ่งส่งผลลบต่อรายได้จากการส่งออก แต่ยอดขายของบริษัทลดลงเพียงเล็กน้อยที่ 4.1% เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อน สาเหตุหลักมาจากการปรับโครงสร้างสินค้า โดยเพิ่มสัดส่วนการขายถึงประเภทอื่น เช่น ถึงขนาดใหญ่พิเศษ และถึงอลูมิเนียม ซึ่งมีอัตรากำไรสูงขึ้น ช่วยชดเชยผลกระทบจากยอดขายที่ลดลงได้อย่างมีประสิทธิภาพ ทั้งนี้ บริษัทสามารถรักษาอัตรากำไรขั้นต้นได้ในระดับที่สูงขึ้นเมื่อเทียบกับงวดก่อนหน้า

นอกจากนี้ ต้นทุนวัตถุดิบหลัก (เหล็ก) ในงวดเดียวกันลดลงประมาณ 15% จากช่วงเดียวกันของปีก่อน จากภาวะอุปทานสินค้าลดลงเนื่องจากเศรษฐกิจจีนชะลอตัว ทำให้บริษัทสามารถควบคุมต้นทุนการผลิตได้ดียิ่งขึ้น

ในด้านค่าระวางเรือ บริษัทได้รับประโยชน์จากการที่ต้นทุนค่าขนส่งปรับลดลงตั้งแต่ไตรมาส 4/2567 ซึ่งยังคงต่อเนื่องมาจนถึงงวดปัจจุบัน บริษัทจึงได้ปรับนโยบายการขาย โดยเสนอราคาสินค้าแบบไม่รวมค่าขนส่ง และแจ้งค่าระวางภายหลังเมื่อใกล้ถึงกำหนดส่งมอบ เพื่อช่วยลดความเสี่ยงจากความผันผวนของต้นทุนโลจิสติกส์

บริษัทเชื่อมั่นว่าการดำเนินกลยุทธ์ที่มุ่งเน้นการบริหารต้นทุน การกระจายตลาด และการเพิ่มมูลค่าในกลุ่มผลิตภัณฑ์ จะเป็นปัจจัยสำคัญที่สนับสนุนความสามารถในการแข่งขัน และสร้างการเติบโตอย่างยั่งยืนในระยะยาว แม้ในภาวะเศรษฐกิจโลกที่มีความไม่แน่นอน

ผลการดำเนินงาน

สาเหตุที่ผลการดำเนินงานสำหรับงวดนี้ (ไตรมาส 2/2568) แตกต่างจากงวดเดียวกันของปีก่อน (ไตรมาส 2/2567) เนื่องจาก

1. รายได้จากการขายเพิ่มขึ้นเล็กน้อยที่ 22.86 ล้านบาท (2%) จาก 1,135.02 ล้านบาท เป็น 1,157.88 ล้านบาท ในขณะที่ราคาวัตถุดิบ (เหล็ก) ลดลงจากงวดเดียวกันของปีก่อน 18% และค่าเงินบาทแข็งขึ้น 9% ทำให้ราคาขายลดลง แต่ยอดขายเพิ่มขึ้นเล็กน้อยเนื่องจากปริมาณขายเพิ่มขึ้น 7% และสัดส่วนการขายถึงประเภทอื่นซึ่งเป็นสินค้าที่มีราคาสูงเพิ่มขึ้น
2. ต้นทุนขายลดลง 7.81 ล้านบาท (0.9%) จาก 853.46 ล้านบาท เหลือ 845.65 ล้านบาท ในขณะที่ยอดขายเพิ่มขึ้นเนื่องจากต้นทุนวัตถุดิบ (เหล็ก) ลดลงจากงวดเดียวกันของปีก่อน 18%
3. กำไรขั้นต้นเพิ่มขึ้น 30.67 ล้านบาท (10.9%) จาก 281.56 ล้านบาท เป็น 312.23 ล้านบาท และอัตรากำไรขั้นต้นเพิ่มขึ้นจาก 24.8% เป็น 27.0% เป็นผลจากราคาวัตถุดิบที่ลดลง 18% และสัดส่วนการขายถึงประเภทอื่นๆซึ่งมีราคาสูงและอัตรากำไรดีเพิ่มขึ้น โดยสุทธิกับค่าเงินบาทแข็งขึ้น 9%
4. รายได้อื่นลดลง 32.29 ล้านบาท (36.4%) จาก 88.65 ล้านบาท เหลือ 56.36 ล้านบาท เนื่องจากรายได้จากการขายเศษซากลดลงตามราคาลดลงเหล็ก และอัตรากำไรจากอัตราแลกเปลี่ยนลดลงจากค่าเงินบาทที่แข็งขึ้น
5. ต้นทุนทางการเงินลดลง 9.52 ล้านบาท (77.5%) จาก 12.28 ล้านบาท เหลือ 2.76 ล้านบาท สอดคล้องกับภาระหนี้ที่ลดลงจากการนำเงินสดส่วนเกินชำระหนี้เพื่อลดต้นทุนทางการเงิน และอัตราดอกเบี้ยในตลาดลดลงเล็กน้อย
6. ผลประโยชน์ภาษีเงินได้ลดลง 0.21 ล้านบาท (66.8%) จาก 0.33 ล้านบาท เหลือ 0.12 ล้านบาท ในขณะที่กำไรจากการดำเนินงานเพิ่มขึ้น เนื่องจากการใช้สิทธิประโยชน์ทางภาษีผ่านโครงการส่งเสริมการลงทุนเพื่อพัฒนาชุมชนและสังคม จากคณะกรรมการส่งเสริมการลงทุน (BOI) เพิ่มขึ้นโดยมีอัตรากำหนดเดิมที่ 20%
7. กำไรสำหรับงวดเพิ่มขึ้น 10.26 ล้านบาท (5.2%) จาก 197.35 ล้านบาท เป็น 207.61 ล้านบาท เนื่องจากยอดขายเพิ่มขึ้น ต้นทุนขายลดลง กำไรขั้นต้นเพิ่มขึ้นจากอัตรากำไรทำกำไรเพิ่มขึ้น นอกจากนี้ต้นทุนทางการเงินลดลง โดยสุทธิกับรายได้อื่นที่ลดลง

สาเหตุที่ผลการดำเนินงานสำหรับงวดนี้ (ไตรมาส 2/2568) แตกต่างจากงวดก่อน (ไตรมาส 1/2568) เนื่องจาก

1. รายได้จากการขายเพิ่มขึ้น 131.37 ล้านบาท (12.8%) จาก 1,026.51 ล้านบาท เป็น 1,157.88 ล้านบาท ในขณะที่ปริมาณขายเพิ่มขึ้นเล็กน้อย เนื่องจาก สัดส่วนการขายถึงประเภทอื่นและถึงสามส่วนที่มีราคาดีเพิ่มขึ้น โดยสุทธิกับราคาวัตถุดิบ (เหล็ก) ลดลงจากงวดก่อน 4% และค่าเงินบาทแข็งขึ้น 1.4%
2. ต้นทุนขายเพิ่มขึ้น 20.77 ล้านบาท (2.5%) จาก 824.88 ล้านบาท เป็น 845.65 ล้านบาท สอดคล้องกับยอดขายที่เพิ่มขึ้น ส่วนต้นทุนวัตถุดิบ (เหล็ก) ลดลงจากงวดก่อน 4%
3. กำไรขั้นต้นเพิ่มขึ้น 110.60 ล้านบาท (54.9%) จาก 201.63 ล้านบาท เป็น 312.23 ล้านบาท และอัตรากำไรขั้นต้นเพิ่มขึ้น 7.3% จาก 19.6% เป็น 27.0% เนื่องจากสัดส่วนการขายถึงประเภทอื่นและถึงสามส่วนซึ่งมีอัตรากำไรทำกำไรดีเพิ่มขึ้น และต้นทุนราคาเหล็กลดลงจากงวดก่อน 4% สุทธิกับค่าเงินบาทแข็งขึ้นจากงวดก่อนเล็กน้อย
4. รายได้อื่นลดลง 20.24 ล้านบาท (26.4%) จาก 76.60 ล้านบาท เหลือ 56.36 ล้านบาท เนื่องจากค่าขายเศษซากลดลงตามราคาลดลงเหล็กที่ลดลง และกำไรจากอัตราแลกเปลี่ยนลดลงจากค่าเงินบาทที่แข็งขึ้น
5. ค่าใช้จ่ายในการขายและการจัดจำหน่ายเพิ่มขึ้น 21.97 ล้านบาท (44.9%) จาก 48.89 ล้านบาท เป็น 70.86 ล้านบาท เนื่องจากค่าส่งเสริมการขายโดยการขายส่วนใหญ่ในงวดนี้เป็นการขายผ่านตัวแทนในต่างประเทศ และค่าขนส่งเพิ่มขึ้นสอดคล้องกับรายการขายที่มีเงื่อนไขการขายแบบ CIF เพิ่มขึ้น

6. ค่าใช้จ่ายในการบริหารเพิ่มขึ้น 18.31 ล้านบาท (26.5%) จาก 69.16 ล้านบาท เป็น 87.47 ล้านบาท เนื่องจากการกฤษฎีกาตามโครงการส่งเสริมการลงทุนเพื่อพัฒนาชุมชนและสังคม จากคณะกรรมการส่งเสริมการลงทุน ซึ่งสามารถใช้สิทธิเป็นค่าใช้จ่ายทางภาษีได้ 200%

7. ต้นทุนทางการเงินลดลง 1.55 ล้านบาท (36.0%) จาก 4.31 ล้านบาท เหลือ 2.76 ล้านบาท สอดคล้องกับภาระหนี้ที่ลดลงจากการนำเงินสดส่วนเกินชำระหนี้เพื่อลดต้นทุนทางการเงิน

8. ภาษีเงินได้ลดลง 10.54 ล้านบาท (101.1%) จากภาษีเงินได้ 10.42 ล้านบาท เป็นผลประโยชน์ภาษีเงินได้ 0.12 ล้านบาท เนื่องจากการใช้สิทธิทางภาษีผ่านโครงการส่งเสริมการลงทุนเพื่อพัฒนาชุมชนและสังคม จากคณะกรรมการส่งเสริมการลงทุน (BOI) เพิ่มขึ้น โดยมีอัตราภาษีคงเดิมที่ 20%

9. กำไรสำหรับงวดเพิ่มขึ้น 62.16 ล้านบาท (42.7%) จาก 145.45 ล้านบาท เป็น 207.61 ล้านบาท เนื่องจากยอดขายที่เพิ่มขึ้น และความสามารถในการทำกำไรเพิ่มขึ้นทำให้กำไรเพิ่มขึ้น ขณะเดียวกันภาษีเงินได้ลดลงจากการใช้สิทธิทางภาษีโดยสุทธิกับค่าใช้จ่ายในการขายและจัดจำหน่าย และค่าใช้จ่ายในการบริหารเพิ่มขึ้น

สาเหตุที่ผลการดำเนินงานสำหรับงวด 6 เดือน ปี 2568 แตกต่างจากงวดเดียวกันของปีก่อน เนื่องจาก

1. รายได้จากการขาย ต้นทุนขาย กำไรขั้นต้น และอัตรากำไรขั้นต้น ใกล้เคียงกับงวดเดียวกันของปีก่อน
2. รายได้อื่นลดลง 44.85 ล้านบาท (25.2%) จาก 177.81 ล้านบาท เหลือ 132.96 ล้านบาท เนื่องจากรายได้ค่าขายเศษเหล็กลดลงตามราคาลดลงเหลือที่ลดลง 15% และกำไรจากอัตราแลกเปลี่ยนลดลงจากค่าเงินบาทที่แข็งขึ้น 7%
3. ค่าใช้จ่ายในการขายและการจัดจำหน่ายลดลง 26.33 ล้านบาท (18.0%) จาก 146.08 ล้านบาท เหลือ 119.75 ล้านบาท เนื่องจากรายการขายที่มีเงื่อนไขการขายแบบ FOB เพิ่มขึ้นและอัตราค่าระวางเรือลดลงจากปีก่อนเนื่องจากปีก่อนมีสถานการณ์ความขัดแย้งในหลายภูมิภาคทำให้ค่าระวางเรือเพิ่มสูงขึ้นแบบก้าวกระโดดก่อนจะเริ่มปรับลดในช่วงไตรมาส 4/2567
4. ต้นทุนทางการเงินลดลง 13.06 ล้านบาท (64.8%) จาก 20.14 ล้านบาท เหลือ 7.08 ล้านบาท สอดคล้องกับภาระหนี้จากการซื้อวัตถุดิบลดลงตามราคาลดลง และลดลงจากการชำระหนี้เพื่อลดต้นทุนทางการเงิน
5. ภาษีเงินได้ลดลง 13.65 ล้านบาท (57.0%) จาก 23.95 ล้านบาท เหลือ 10.30 ล้านบาท จากการใช้สิทธิประโยชน์ทางภาษีจากโครงการส่งเสริมการลงทุน (BOI) ด้านการสนับสนุนองค์กรท้องถิ่นด้านสาธารณสุขเพิ่มขึ้น โดยมีอัตราภาษีคงเดิมที่ 20%
6. กำไรสำหรับงวดเพิ่มขึ้น 1.41 ล้านบาท (0.4%) จาก 351.65 ล้านบาท เป็น 353.06 ล้านบาท ใกล้เคียงกับงวดก่อน

ฐานะการเงิน

สินทรัพย์

ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2568 บริษัทฯ มีสินทรัพย์รวมลดลงจาก ณ วันสิ้นปี 2567 จำนวน 0.58 ล้านบาท (0.01%) จาก 3,918.06 ล้านบาท เหลือ 3,917.48 ล้านบาท โดยมีการเปลี่ยนแปลงของสินทรัพย์ดังนี้

- เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด และสินทรัพย์ทางการเงินหมุนเวียนอื่นสุทธิเพิ่มขึ้น 190.86 ล้านบาท (29.1%) จาก 655.01 ล้านบาท เป็น 845.87 ล้านบาท เนื่องจากสำรองเงินเพื่อจ่ายชำระเจ้าหนี้การค้า ภาษีเงินได้นิติบุคคลในเดือน ส.ค. 2568 และการจ่ายปันผลระหว่างกาลในเดือน ก.ย. 2568
- ลูกหนี้การค้าลดลง 150.80 ล้านบาท (23.6%) จาก 639.16 ล้านบาท เหลือ 488.36 ล้านบาท เนื่องจากได้รับชำระระหว่างงวด
- เงินจ่ายล่วงหน้าค่าสินค้าเพิ่มขึ้น 7.57 ล้านบาท (218.3%) จาก 3.47 ล้านบาท เป็น 11.04 ล้านบาท เนื่องจากการสั่งซื้อวัตถุดิบล่วงหน้า เพื่อรองรับแผนการผลิตเพื่อจำหน่ายในช่วงไตรมาส 3/2568
- ภาษีมูลค่าเพิ่มรอรับคืนเพิ่มขึ้น 12.50 ล้านบาท (34.6%) จาก 36.17 ล้านบาท เป็น 48.67 ล้านบาท เพิ่มขึ้นเนื่องจากเป็นขอคืนค้างรับคืน 2 เดือนภาษี

หนี้สิน

ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2568 บริษัทฯ มีหนี้สินรวมลดลงจาก ณ วันสิ้นปี 2567 จำนวน 209.05 ล้านบาท (23.7%) จาก 881.97 ล้านบาท เหลือ 672.92 ล้านบาท โดยมีการเปลี่ยนแปลงของหนี้สินดังนี้

- เงินกู้ยืมระยะสั้นจากธนาคารและเจ้าหนี้การค้าและเจ้าหนี้อื่นสุทธิลดลง 223.94 ล้านบาท (35.9%) จาก 624.22 ล้านบาท เหลือ 400.28 ล้านบาท เนื่องจากการเร่งจ่ายชำระระหว่างงวด เพื่อลดภาระต้นทุนทางการเงิน
- เงินรับล่วงหน้าจากลูกค้าเพิ่มขึ้น 42.13 ล้านบาท (90.3%) จาก 46.65 ล้านบาท เป็น 88.78 ล้านบาท เนื่องจากการขายให้ลูกค้าที่มีเงื่อนไขการขายแบบมัดจำล่วงหน้าเพิ่มขึ้น
- ค่าขายหน้าค้างจ่ายลดลง 10.62 ล้านบาท (32.1%) จาก 33.06 ล้านบาท เหลือ 22.44 ล้านบาท จากการจ่ายชำระระหว่างงวด
- ค่าขนส่งค้างจ่ายลดลง 19.37 ล้านบาท (47.9%) จาก 40.40 ล้านบาท เหลือ 21.03 ล้านบาท เนื่องจากการขายในไตรมาส 2/2568 ส่วนใหญ่เป็นรายการขายแบบที่มีเงื่อนไข FOB
- ภาษีเงินได้ค้างจ่ายลดลง 1.44 ล้านบาท (24.7%) จาก 5.86 ล้านบาท เหลือ 4.42 ล้านบาท เนื่องจากการใช้สิทธิประโยชน์ทางภาษีเงินได้จากโครงการการส่งเสริมการลงทุน (BOI) ด้านการสนับสนุนองค์กรท้องถิ่นด้านสาธารณสุขเพิ่มขึ้น

ส่วนของผู้ถือหุ้น

ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2568 ส่วนของผู้ถือหุ้นเพิ่มขึ้น 208.47 ล้านบาท (6.9%) จาก 3,036.09 ล้านบาท เป็น 3,244.56 ล้านบาท โดยมีรายละเอียดการเปลี่ยนแปลงของส่วนของผู้ถือหุ้นดังนี้

- เพิ่มขึ้นจากกำไรสำหรับงวด 6 เดือน ม.ค. - มิ.ย. 2568 จำนวน 353.05 ล้านบาท
- สุทธิกับกำไรสะสมที่ลดลงจากการประกาศจ่ายเงินปันผลจากผลการดำเนินงานของบริษัทสำหรับงวด ก.ค. - ธ.ค. 2567 จำนวน 144.58 ล้านบาท

กระแสเงินสด

ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2568 บริษัท มีเงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสดลดลงจาก ณ วันสิ้นปี 2567 จำนวน 47.24 ล้านบาท (46.9%) จาก 100.66 ล้านบาท เหลือ 53.42 ล้านบาท เนื่องจาก

- เงินสดสุทธิได้มาจากกิจกรรมดำเนินงาน 563.21 ล้านบาท เนื่องจากเงินสดได้มาจากผลการดำเนินงาน 6 เดือน ม.ค. - มิ.ย. 2568 การได้รับชำระจากลูกค้าหนี้การค้าระหว่างงวด และมูลค่าวัตถุดิบคงเหลือลดลงตามราคาตลาด เหล็ก สุทธิกับการจ่ายชำระเจ้าหนี้การค้าและเจ้าหนี้อื่น
- เงินสดสุทธิใช้ไปในกิจกรรมลงทุน 276.33 ล้านบาท ส่วนใหญ่เป็นผลจากการบริหารเงินทุนหมุนเวียนสำรองใช้ในกิจการในรูปของเงินลงทุนระยะสั้นที่ได้ผลตอบแทนดีกว่าเงินฝากธนาคาร รวมถึงการปรับปรุงเครื่องจักรเพื่อเพิ่มประสิทธิภาพในการผลิต
- เงินสดสุทธิใช้ไปในกิจกรรมจัดหาเงิน 334.13 ล้านบาท จากการชำระหนี้เงินกู้ยืมระยะสั้นจากธนาคารเพื่อซื้อวัตถุดิบ (เหล็ก) และการจ่ายปันผลงวดผลการดำเนินงาน ก.ค. - ธ.ค. 2567

สรุปฐานะการเงิน ผลการดำเนินงาน และอัตราส่วนทางการเงินเรื่องที่สำคัญ

งบแสดงฐานะทางการเงิน

งบฐานะการเงิน (หน่วย : พันบาท)	30 มิถุนายน 2568	31 ธันวาคม 2567	เพิ่มขึ้น(ลดลง)	
			พันบาท	%
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด	53,415	100,657	(47,242)	(46.9%)
ลูกหนี้การค้า	488,361	639,157	(150,796)	(23.6%)
สินค้าคงเหลือ	1,121,084	1,176,401	(55,317)	(4.7%)
เงินจ่ายล่วงหน้าสินค้า	11,041	3,469	7,572	218.3%
ภาษีมูลค่าเพิ่มรอรับคืน	48,668	36,168	12,500	34.6%
สินทรัพย์ทางการเงินหมุนเวียนอื่น	792,454	554,350	238,104	43.0%
สินทรัพย์หมุนเวียนอื่น	11,198	12,704	(1,506)	(11.9%)
รวมสินทรัพย์หมุนเวียน	2,526,221	2,522,906	3,315	0.1%
อสังหาริมทรัพย์เพื่อการลงทุน	61,917	61,917	0	-
ที่ดิน อาคาร และอุปกรณ์	1,312,616	1,317,239	(4,623)	(0.4%)
สินทรัพย์ภาษีเงินได้รอการตัดบัญชี	16,282	15,552	730	4.7%
สินทรัพย์ไม่หมุนเวียนอื่น	447	448	-1.00	(0.2%)
รวมสินทรัพย์ไม่หมุนเวียน	1,391,262	1,395,156	(3,894)	(0.3%)
รวมสินทรัพย์	3,917,483	3,918,062	(579)	(0.0%)
เงินกู้ยืมระยะสั้นจากธนาคาร	96,647	284,537	(187,890)	(66.0%)
เจ้าหนี้การค้าและเจ้าหนี้อื่น	303,628	339,687	(36,059)	(10.6%)
ส่วนของหนี้สินตามสัญญาเช่าที่ถึงกำหนดชำระภายในหนึ่งปี	2,507	2,580	(73)	(2.8%)
เงินรับล่วงหน้าจากลูกค้า	88,784	46,646	42,138	90.3%
เงินปันผลค้างจ่าย	6,316	6,117	199	3.3%
ค่านายหน้าค้างจ่าย	22,443	33,061	(10,618)	(32.1%)
ค่าขนส่งค้างจ่าย	21,033	40,395	(19,362)	(47.9%)
ภาษีเงินได้ค้างจ่าย	4,415	5,862	(1,447)	(24.7%)
ค่าใช้จ่ายค้างจ่ายอื่น	52,077	49,608	2,469	5.0%
หนี้สินหมุนเวียนอื่น	3,037	3,037	0	-
รวมหนี้สินหมุนเวียน	600,887	811,530	(210,643)	(26.0%)
หนี้สินตามสัญญาเช่า	615	1,869	(1,254)	(67.1%)
หนี้สินผลประโยชน์พนักงานหลังออกจากงาน	71,417	68,573	2,844	4.1%
รวมหนี้สินไม่หมุนเวียน	72,032	70,442	1,590	2.3%
รวมหนี้สิน	672,919	881,972	(209,053)	(23.7%)
หุ้นที่ออกและชำระเต็มมูลค่าแล้ว	535,506	535,506	-	-
ส่วนเกินมูลค่าหุ้น	55,091	55,091	-	-
กำไรสะสม-จัดสรรเพื่อสำรองตามกฎหมาย	53,641	53,641	-	-
กำไรสะสม-ยังไม่ได้จัดสรร	2,600,326	2,391,852	208,474	8.7%
รวมส่วนของผู้อถือหุ้น	3,244,564	3,036,090	208,474	6.9%
รวมหนี้สินและส่วนของผู้อถือหุ้น	3,917,483	3,918,062	(579)	(0.0%)

งบกำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จอื่น

งบกำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จ (หน่วย : พันบาท)	Q2/68	Q2/67	Q1/68	เพิ่มขึ้น(ลดลง)	
				Q2/68 - Q2/67	Q2/68 - Q1/68
รายได้จากการขายและบริการ	1,157,878	1,135,018	1,026,512	2.01%	12.80%
ต้นทุนขายและบริการ	845,653	853,461	824,887	(0.91%)	2.52%
กำไรขั้นต้น	312,225	281,557	201,625	10.89%	54.85%
รายได้อื่น	56,361	88,650	76,600	(36.42%)	(26.42%)
ค่าใช้จ่ายในการขายและการจัดจำหน่าย	70,861	79,796	48,887	(11.20%)	44.95%
ค่าใช้จ่ายในการบริหาร	87,468	81,112	69,156	7.84%	26.48%
รวมค่าใช้จ่าย	158,329	160,908	118,043	(1.60%)	34.13%
ต้นทุนทางการเงิน	2,762	12,277	4,318	(77.50%)	(36.04%)
กำไรก่อนภาษีเงินได้	207,495	197,022	155,864	5.32%	33.13%
ภาษีเงินได้	117	332	(10,419)	(64.76%)	(101.12%)
กำไรสำหรับงวด	207,612	197,354	145,445	5.20%	42.74%
กำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จรวมสำหรับงวด	207,612	197,354	145,445	5.20%	42.74%
กำไรต่อหุ้นขั้นพื้นฐาน (บาท/หุ้น)	0.39	0.37	0.27	5.20%	42.74%

งบกระแสเงินสด

งบฐานะการเงิน (หน่วย : พันบาท)	ม.ค.-มิ.ย. 68	ม.ค.-มิ.ย. 67	เพิ่มขึ้น(ลดลง)	
			พันบาท	%
เงินสดสุทธิได้มาจากกิจกรรมดำเนินงาน	563,214	93,458	469,756	502.6%
เงินสดสุทธิใช้ไปในกิจกรรมลงทุน	(276,328)	(389,690)	113,362	(29.1%)
เงินสดสุทธิได้มาจาก (ใช้ไปใน) กิจกรรมจัดหาเงิน	(334,128)	174,978	(509,106)	(291.0%)
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสดลดลง - สุทธิ	(47,242)	(121,254)	74,012	(61.0%)
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด ณ วันต้นงวด	100,657	232,483	(131,826)	(56.7%)
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด ณ วันสิ้นงวด	53,415	111,229	(57,814)	(52.0%)

อัตราส่วนทางการเงินที่สำคัญ

อัตราส่วนทางการเงินที่สำคัญ	Q2/68	Q2/67	Q1/68
อัตราส่วนแสดงความสามารถในการทำกำไร (PROFITABILITY RATIO)			
อัตรากำไรขั้นต้น (Gross profit Margin)	27.0%	24.8%	19.6%
อัตรากำไรสุทธิ (Net Profit Margin)	17.1%	16.1%	13.2%
อัตราผลตอบแทนจากส่วนของผู้ถือหุ้น (Return On Equity : ROE)	19.2%	18.9%	20.1%
อัตราส่วนแสดงประสิทธิภาพในการดำเนินงาน (EFFICIENCY RATIO)			
อัตราผลตอบแทนจากสินทรัพย์ (Return On Assets : ROA)	15.1%	15.6%	14.4%
อัตราส่วนสภาพคล่อง (LIQUIDITY RATIO)			
อัตราส่วนเงินทุนหมุนเวียน (Current Ratio)	4.2	2.2	2.5
อัตราส่วนสภาพคล่องหมุนเร็ว (Quick Ratio)	2.2	1.2	1.4
อัตราส่วนวิเคราะห์นโยบายทางการเงิน (FINANCIAL POLICY RATIO)			
อัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น (Debt to Equity Ratio : D/E)	0.2	0.5	0.4
อัตราส่วนความคุ้มครองดอกเบี้ย (Interest Coverage Ratio)	84.5	18.8	42.4
อัตราส่วนความสามารถในการชำระหนี้ (Debt-Service Coverage Ratio)	0.4	0.2	0.2

การคำนวณอัตราส่วนทางการเงิน

1. อัตรากำไรขั้นต้น = กำไรขั้นต้น / รายได้จากการขายและการให้บริการ x 100
2. อัตรากำไรสุทธิ = กำไรสำหรับงวด / รายได้รวม x 100
3. อัตราผลตอบแทนจากส่วนของผู้ถือหุ้น = กำไรสุทธิ / ส่วนของผู้ถือหุ้น(เฉลี่ย) x 100
4. อัตราผลตอบแทนจากสินทรัพย์ = กำไรจากการดำเนินงาน / รวมสินทรัพย์(เฉลี่ย) x 100
5. อัตราส่วนเงินทุนหมุนเวียน = สินทรัพย์หมุนเวียนรวม / หนี้สินหมุนเวียนรวม
6. อัตราส่วนสภาพคล่องหมุนเร็ว = เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด+เงินลงทุนชั่วคราว+ลูกหนี้การค้า / หนี้สินหมุนเวียนรวม
7. อัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น = หนี้สินรวม / ส่วนของผู้ถือหุ้น
8. อัตราส่วนความคุ้มครองดอกเบี้ย = (กำไรจากการดำเนินงาน + ค่าเสื่อมราคา) / ต้นทุนทางการเงิน
9. อัตราส่วนความสามารถในการชำระหนี้ = (กำไรสุทธิ + ค่าเสื่อมราคา) / หนี้สินทั้งหมด

ปัจจัยที่อาจมีผลต่อการดำเนินงานหรือการเติบโตในอนาคต

แม้ในปี 2568 ภาพรวมเศรษฐกิจโลกและเศรษฐกิจไทยจะเผชิญกับความไม่แน่นอนจากหลายปัจจัย แต่บริษัทสามารถรักษาความได้เปรียบในการแข่งขัน ด้วยกลยุทธ์การบริหารความเสี่ยงที่รอบคอบ และโครงสร้างรายได้ที่แข็งแกร่งจากการส่งออก ซึ่งคิดเป็นมากกว่า 90% ของรายได้รวม อีกทั้งบริษัทยังมีการบริหารจัดการความเสี่ยงด้านอัตราแลกเปลี่ยนด้วยกลยุทธ์ Natural Hedge โดยคงไว้ซึ่งสกุลเงินที่ได้รับ เช่น ดอลลาร์สหรัฐฯ เพื่อนำไปใช้ชำระค่าวัตถุดิบที่มีการซื้อเป็นสกุลดังกล่าวโดยตรง เช่น เหล็ก นอกจากนี้บริษัทยังพิจารณาการใช้เครื่องมือทางการเงินอื่น ๆ เช่น การซื้อสัญญา Forward Currency ตามสถานการณ์ตลาด เพื่อป้องกันความเสี่ยงจากผลกระทบของอัตราแลกเปลี่ยนที่ผันผวนจากหลายปัจจัยในปัจจุบัน

อีกหนึ่งปัจจัยเชิงบวกคือแนวโน้มราคาค้นทุนวัตถุดิบหลัก (เหล็ก) ที่ปรับตัวลดลงต่อเนื่องจากปีที่ผ่านมา ซึ่งเป็นผลมาจากการชะลอตัวของเศรษฐกิจจีน โดยเฉพาะภาคอสังหาริมทรัพย์ ทำให้เกิดอุปทานเหล็กส่วนเกินในตลาดโลก การลดลงของราคาวัตถุดิบนี้ ส่งผลดีต่อโครงสร้างต้นทุนของบริษัท และช่วยเพิ่มประสิทธิภาพด้านการผลิต รวมถึงสนับสนุนความสามารถในการทำกำไรของบริษัท

แม้จะมีปัจจัยบวกดังกล่าว บริษัทยังคงเฝ้าระวังความเสี่ยงด้านต้นทุนค่าขนส่งที่มีแนวโน้มปรับตัวสูงขึ้นในระยะสั้น จากผลกระทบของนโยบายภาษีศุลกากรของสหรัฐอเมริกาที่อาจเกิดการเปลี่ยนแปลงได้อีก อย่างไรก็ตามบริษัทได้เตรียมรับมือโดยปรับแผนการขายและการจัดส่ง เช่น การเพิ่มสัดส่วนการขายในเงื่อนไขแบบ FOB เพื่อลดความผันผวนที่อาจเกิดขึ้นกับต้นทุนของบริษัท

นอกจากนี้ บริษัทยังจับตาความเคลื่อนไหวด้านนโยบายการค้าระหว่างประเทศอย่างใกล้ชิด โดยเฉพาะความสัมพันธ์ระหว่างสหรัฐอเมริกาและประเทศคู่ค้าต่างๆจากนโยบาย Reciprocal Tariff ซึ่งมีผลต่อทิศทางเศรษฐกิจโลก โดยเฉพาะการเรียกเก็บภาษีศุลกากรสำหรับสินค้าส่งออกจากจีน ซึ่งมีกำหนดการจะสรุปในเดือนสิงหาคม 2568 สำหรับภยานำเข้าจากประเทศไทยสรุปผลที่ 19% ลดลงจากเดิมที่ 36% เป็นอัตราที่บริษัทยังสามารถแข่งขันกับผู้ผลิตในประเทศได้ และยังคงแข่งขันได้ในเวทีโลก พร้อมทั้งสร้างความเชื่อมั่นต่อนักลงทุนมากขึ้น

พัฒนาการด้านความยั่งยืน

เพื่อให้เป็นไปตามวิสัยทัศน์ของบริษัท “บริษัทฯ มุ่งมั่นที่จะเป็นผู้นำในอุตสาหกรรมถึงแก่ศของโลก โดยคำนึงถึงสิ่งแวดล้อม เพื่อการเติบโตอย่างยั่งยืน” บริษัทฯ ได้นำประเด็นสำคัญด้านความยั่งยืนจัดทำเป็นแผนกลยุทธ์และแนวทางการดำเนินงานด้านความยั่งยืน โดยมีความคืบหน้าในช่วง 6 เดือน ของปี 2568 ดังนี้

การดำเนินการทั่วไปด้านความยั่งยืน	สำหรับปี 2568 บริษัทฯ ยังคงวางแผนงานเพื่อรักษาระดับการดำเนินการด้านความยั่งยืนอย่างสม่ำเสมอ โดยบริษัทฯ ได้ส่งเอกสารเข้าร่วมประเมิน ESG Rating ของปี 2568 เป็นที่เรียบร้อยแล้ว คาดว่าจะมีการประกาศผล ในเดือนธันวาคม 2568
การดำเนินการด้านสิ่งแวดล้อม	คณะกรรมการด้านการจัดการคาร์บอนฟุตพริ้นท์ขององค์กร ได้วางแผนงาน และกำหนดมาตรการในการลดการปล่อยก๊าซเรือนกระจก พร้อมทั้งกำหนดเป้าหมายที่ชัดเจน โดยมีการรายงานผลการดำเนินงานให้ฝ่ายบริหารทราบเป็นประจำทุกไตรมาส ซึ่งผลการดำเนินงานที่ผ่านมา ยังคงเป็นไปตามแผนงานที่วางไว้ นอกจากนี้เมื่อวันที่ 19 มีนาคม 2568 บริษัทฯ ยังได้รับประกาศนียบัตรเครื่องหมายรับรองคาร์บอนฟุตพริ้นท์ขององค์กร (Carbon Footprint for Organization: CFO) ซึ่งจัดโดยองค์การการบริหารจัดการก๊าซเรือนกระจก (องค์การมหาชน)
การดำเนินการด้านสังคม	บริษัทฯ ยังดำเนินการต่อเนื่องตามแผนโครงการสนับสนุนอุปกรณ์ทางการแพทย์ หุ่นยนต์เคลื่อนที่และหุ่นยนต์เคลื่อนที่ พร้อมอุปกรณ์ทางการแพทย์ที่เกี่ยวข้อง ให้แก่โรงพยาบาลต่างๆ ของรัฐทั่วประเทศ เพื่อสนับสนุนการปฏิบัติงานของบุคลากรทางการแพทย์ในกระบวนการลงทะเบียนผู้ป่วย การดูแลผู้ป่วยในห้องพักระหว่างการรักษา รวมถึงระบบการดูแลผู้ป่วยจากศูนย์กลางแผนก ในช่วง 6 เดือนที่ผ่านมา บริษัทฯ ได้บริจาคหุ่นยนต์เคลื่อนที่ให้แก่โรงพยาบาลต่างๆ ได้แก่ รพ.มหาวิทยาลัยพะเยา รพ.พะเยา และรพ.ค่ายขุนเจืองธรรมิกราช เป็นต้น
การดำเนินการด้านธรรมาภิบาลและการกำกับดูแลกิจการที่ดี	บริษัทฯ ได้รับผลการประเมินด้านการกำกับดูแลกิจการที่ดีในระดับ 5 ดาว “ดีเลิศ” (Excellent) ต่อเนื่องเป็นปีที่ 5 จากโครงการสำรวจการกำกับดูแลกิจการบริษัทจดทะเบียนไทย ประจำปี 2567 (CGR) และอยู่ในอันดับกลุ่มบริษัทที่มีคะแนนสูงเป็น 25% แรกของบริษัทจดทะเบียนทั้งหมด (Top Quartile) โดยเมื่อเดือนมิถุนายน 2568 ที่ผ่านมามีบริษัทฯ ได้ส่งเอกสารเพื่อเข้าร่วมประเมินผล CGR สำหรับปี 2568 และมีกำหนดจะประกาศผลในช่วงเดือนตุลาคม 2568 นี้