



ข่าวประชาสัมพันธ์

วันที่ 18 สิงหาคม 2568

SMPC บัญชี Q2/68 มีกำไร 208 ลบ. หนุนครึ่งปีกำไรแตะ 353 ลบ.  
บอร์ดย่อยจ่ายปันผลระหว่างกาลหุ้นละ 0.40 บาท ขึ้น XD 20 ส.ค.นี้

SMPC ประกาศงบไตรมาส 2/2568 มีกำไรสุทธิ 207.61 ลบ. ล้านบาท โต 5.2% จากงวดเดียวกันของปีก่อน มีรายได้จากการขาย 1,157.88 ลบ. เพิ่มขึ้น 2% หนุนกำไรงวดครึ่งปีแตะ 353.06 ลบ. รายได้ออยู่ที่ 2,184.39 ล้านบาท เผยผลกระทบนโยบายด้านภาษีของสหรัฐฯ บริษัทฯ ยังคงรักษาความแข็งแกร่งทางธุรกิจได้อย่างต่อเนื่อง เนื่องจากความต้องการสินค้าจากลูกค้าในสหรัฐฯ ยังคงมีสม่ำเสมอ เพื่อทดแทนถึงเดิมที่เสื่อมสภาพ ส่งผลให้บริษัทยังคงรักษาค่าสั่งซื้อจากสหรัฐฯ ได้อย่างต่อเนื่อง ด้านบอร์ดย่อยจ่ายปันผลระหว่างกาลเป็นเงินสดหุ้นละ 0.40 บ. ตอบแทนผู้ถือหุ้น ขึ้น XD วันที่ 20 ส.ค. 2568 จ่ายเงินปันผลวันที่ 5 ก.ย.นี้ พร้อมส่งชيكแนวโน้มครึ่งปีหลัง คาดแนวโน้มเติบโตดี ต้นปีราคาขายทั้งปีทำได้ 7.7 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้น 20% จากปีก่อน เติมน้ำหนักลูกค้าเน้นเพิ่มการขายผลิตภัณฑ์ High Value เพิ่มมาร์จิ้น ลดขยายตลาดในภูมิภาคที่หลากหลายเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง

นางปัทมา เลี้ยวษ์ รองประธานกรรมการ บริษัท สหมิตรถังแก๊ส จำกัด (มหาชน) หรือ SMPC ประกอบธุรกิจผลิตถังความดันแบบต่างๆ โดยผลิตภัณฑ์หลักเป็นถังสำหรับบรรจุแก๊สปิโตรเลียมเหลว (LPG) เพื่อใช้เป็นเชื้อเพลิงหุงต้ม และสำหรับใช้เป็นแหล่งพลังงานรถยนต์ โดยจำหน่ายภายในและต่างประเทศ ภายใต้เครื่องหมายการค้า “SMPC” รวมทั้งรับจ้างผลิตภายใต้เครื่องหมายการค้าต่างๆ เปิดเผยว่าผลประกอบการของบริษัทฯ งวดไตรมาส 2 ปี 2568 บริษัทฯ มีกำไรสุทธิอยู่ที่ 207.61 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 10.26 ล้านบาท หรือคิดเป็น 5.2% จากงวดเดียวกันของปีก่อนที่มีกำไร 197.35 ล้านบาท เนื่องจากยอดขายเพิ่มขึ้น ต้นทุนขายลดลง กำไรขั้นต้นเพิ่มขึ้นจากอัตราการทำกำไรเพิ่มขึ้น นอกจากนี้ต้นทุนทางการเงินลดลง โดยสุทธิกับรายได้อื่นที่ลดลง

มีรายได้จากการขายอยู่ที่ 1,157.88 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 22.86 ล้านบาท หรือ 2% เทียบกับงวดเดียวกันของปีก่อนที่มีรายได้ 1,135.02 ล้านบาท ในขณะที่ราคาเฉลี่ยลดลงจากงวดเดียวกันของปีก่อน 18% และค่าเงินบาทแข็งค่าขึ้น 9% ทำให้ราคาขายลดลง แต่ยอดขายเพิ่มขึ้นเล็กน้อยเนื่องจากปริมาณขายเพิ่มขึ้น 7% และสัดส่วนการขายถึงประเภทอื่นซึ่งเป็นสินค้าที่มีราคาสูงเพิ่มขึ้น

“ในไตรมาส 2/68 บริษัทมีกำไรขั้นต้นอยู่ที่ 312.23 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 10.9% จากงวดเดียวกันของปีก่อน ที่มีกำไรขั้นต้นอยู่ที่ 281.56 ล้านบาท และอัตรากำไรขั้นต้นเพิ่มขึ้นจาก 24.8% เป็น 27.0% เป็นผลจากราคาวัตถุดิบที่ลดลง 18% และสัดส่วนการขายถึงประเภทอื่นๆ ซึ่งมีราคาสูงและอัตรากำไรดีเพิ่มขึ้น รวมถึงค่าเงินบาทที่แข็งค่าขึ้น 9%” นางปัทมา กล่าว



ขณะที่ผลประกอบการในงวด 6 เดือนแรกของปี 2568 บริษัทมีกำไร 353.06 ล้านบาท เพิ่มขึ้นเล็กน้อย 0.4 % จากงวดเดียวกันของปีก่อนมีกำไร 351.65 ล้านบาท มีรายได้จากการขาย 2,184.39 ล้านบาท ต้นทุนขาย กำไรขั้นต้นและอัตรากำไรขั้นต้น ไกล่เคียงกับงวดเดียวกันของปีก่อน โดยภาษีเงินได้ลดลง 57% จาก 23.95 ล้านบาท เหลือ 10.30 ล้านบาท จากการใช้สิทธิประโยชน์ทางภาษีจากโครงการส่งเสริมการลงทุน (BOI) ด้านการสนับสนุนองค์กรท้องถิ่นด้านสาธารณสุขเพิ่มขึ้น โดยมีอัตราภาษีคงเดิมที่ 20%

ทั้งนี้ เพื่อเป็นการตอบแทนผู้ถือหุ้น ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัท ได้มีมติอนุมัติจ่ายเงินปันผลระหว่างกาลเป็นเงินสด สำหรับผลประกอบการในงวด 6 เดือนแรกของปี 2568 ในอัตราหุ้นละ 0.40 บาท โดยวันที่ไม่ได้รับสิทธิปันผล (XD) วันที่ 20 สิงหาคม 2568 กำหนดรายชื่อผู้ถือหุ้นที่มีสิทธิรับเงินปันผล (Recode Date) วันที่ 21 สิงหาคม 2568 และจ่ายเงินปันผลวันที่ 5 กันยายน 2568

ภายใต้บริบทของเศรษฐกิจโลกที่มีแนวโน้มชะลอตัว ท่ามกลางความไม่แน่นอนจากสงครามการค้าและนโยบายภาษีของสหรัฐอเมริกา แต่บริษัทสามารถรักษาความแข็งแกร่งทางธุรกิจไว้ได้อย่างต่อเนื่อง โดยอาศัยการบริหารจัดการต้นทุนที่มีประสิทธิภาพ ส่งผลให้บริษัทยังรักษาความสามารถในการแข่งขันได้ แม้ว่าต้องเผชิญแรงกดดันจากนโยบายภาษีนำเข้าของสหรัฐฯ ซึ่งมีการเรียกเก็บภาษีนำเข้าเหล็กและอลูมิเนียมในอัตรา 25% ตั้งแต่เดือนมี.ค.2568 ที่ผ่านมา และเพิ่มขึ้นเป็น 50% ตั้งแต่เดือนมิ.ย. 2568 ซึ่งมีผลกระทบต่อทุกประเทศที่ส่งออกสินค้าไปยังสหรัฐฯ มาตรการภาษีนี้มีผลกระทบต่อผู้นำเข้าสินค้าในสหรัฐฯ โดยตรง อย่างไรก็ตาม ความต้องการสินค้าจากลูกค้าในสหรัฐฯ ยังคงมีอย่างต่อเนื่อง ทั้งในด้านการทดแทนสินค้าที่เสื่อมสภาพและการขยายตลาดของลูกค้าในประเทศดังกล่าว ส่งผลให้บริษัทสามารถรักษาสภาพปริมาณคำสั่งซื้อจากลูกค้าสหรัฐฯ ได้อย่างสม่ำเสมอ" นางปัทมา กล่าว

อย่างไรก็ตาม เพื่อสร้างความยั่งยืนในการดำเนินธุรกิจ บริษัทได้ดำเนินนโยบายขยายส่วนแบ่งทางการตลาดไปทั่วทุกภูมิภาคของโลก เพื่อลดความเสี่ยงจากการกระจุกตัวของประเทศคู่ค้ารายใหญ่ และกระจายฐานลูกค้าในแต่ละภูมิภาคที่มีความต้องการสินค้าในช่วงเวลาที่ต่างกัน และเพื่อป้องกันกรณีหากพื้นที่ขายใดมีปัญหา ก็จะมียอดขายจากพื้นที่อื่นมาชดเชย ทำให้รายได้เกิดขึ้นอย่างสม่ำเสมอและต่อเนื่อง

อย่างไรก็ดี ในช่วง 6 เดือนแรกของปีนี้ สิ้นสุดวันที่ 30 มิถุนายน 2568 แม้ค่าเงินบาทแข็งค่าต่อเนื่อง ซึ่งส่งผลกระทบต่อรายได้จากการส่งออก แต่ยอดขายของบริษัทลดลงเพียงเล็กน้อยที่ 4.1% เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อน สาเหตุหลักมาจากการปรับโครงสร้างสินค้าโดยเพิ่มสัดส่วนการขายถึงประเภทอื่น เช่น ถึงขนาดใหญ่พิเศษ และถึงอลูมิเนียม ซึ่งมีอัตรากำไรสูงขึ้น ช่วยชดเชยยอดขายที่ลดลงได้อย่างมีประสิทธิภาพ ทำให้บริษัทสามารถรักษาอัตรากำไรขั้นต้นได้ในระดับสูงขึ้นเมื่อเทียบกับงวดก่อนหน้า

นอกจากนี้ ราคาต้นทุนวัตถุดิบซึ่งเป็นหลักมีแนวโน้มลดลง ส่งผลให้บริษัทสามารถควบคุมต้นทุนการผลิตได้ดีขึ้น รวมทั้งอัตราค่าระวางเรือในไตรมาสแรกของปีนี้ ก็ปรับลงเช่นกัน จากความไม่แน่นอนของนโยบายด้านการค้าของสหรัฐฯ ทำให้เกิดอุปทานส่วนเกิน ในด้านการจัดการความเสี่ยงบริษัทได้มีการปรับนโยบายการขาย



บริษัท สหมิตรถังแก๊ส จำกัด (มหาชน) บมจ. 407  
SAHAMITR PRESSURE CONTAINER PUBLIC CO.,LTD.

๙๒ ซอยเทียนทะเล ๗ แยก ๔ ถนนบางขุนเทียน-ชายทะเล แขวงแสมดำ เขตบางขุนเทียน กรุงเทพฯ ๑๐๑๕๐  
92 Soi Thientalay 7 (4th Intersection), Bangkhunthien-Chaitalay Road, Samaedam, Bangkhunthien, Bangkok 10150, Thailand.  
Tel. : +66 28954139-54 Fax: +66 28954163, +66 28954158, +66 24165534 http://www.smpcplc.com, E-mail : info@smpcplc.com



บางส่วน โดยเน้นเสนอขายสินค้าแบบไม่รวมค่าขนส่ง และเสนอค่าขนส่งภายหลังเมื่อใกล้ถึงกำหนดส่งมอบ เพื่อลดความผันผวนจากต้นทุนค่าระวางเรือที่เปลี่ยนแปลงได้ตลอดเวลา

อย่างไรก็ดี บริษัทฯ ยังคงเดินหน้าใช้กลยุทธ์การเติบโตจากโครงสร้างรายได้ส่งออกที่แข็งแกร่งกว่า 90% พร้อมแนวทางบริหารความเสี่ยงด้านอัตราแลกเปลี่ยนแบบ Natural Hedge และการใช้เครื่องมือทางการเงินอื่นที่เหมาะสมเพิ่มเติมตามสถานการณ์ นอกจากนี้ราคาวัตถุดิบเหล็กที่ลดลงช่วยลดต้นทุนและเพิ่มกำไร ขณะเดียวกันบริษัทเฝ้าระวังต้นทุนค่าขนส่งที่อาจเพิ่มขึ้น และปรับกลยุทธ์ขายแบบ FOB เพื่อรองรับความผันผวน รวมถึงติดตามนโยบายการค้าระหว่างประเทศอย่างใกล้ชิด เพื่อประเมินสถานการณ์และความเสี่ยง พร้อมแนวทางการรับมือเพื่อลดผลกระทบที่อาจเกิดขึ้นในอนาคต

สำหรับแนวโน้มธุรกิจในช่วงครึ่งปีหลังของปี 2568 คาดว่ามีการเติบโตที่ดี โดยจากข้อมูลคำสั่งซื้อยังมีเพิ่มเติมเข้ามาอย่างต่อเนื่อง ประเมินว่าจะสามารถทำได้ตามเป้าหมายที่วางไว้ สนับสนุนภาพรวมผลงานในปี 2568 เชื่อว่าปริมาณขายทั้งปีนี้จะทำได้ใกล้เคียงตามเป้าหมาย 7.7 ล้านใบ หรือเพิ่มขึ้น 20% จากปีก่อน และถึงแม้ว่าในครึ่งปีหลังนี้จะมีปัจจัยเสี่ยงหลายๆปัจจัย แต่บริษัทเชื่อมั่นยังสามารถตั้งรับได้

\*\*\*\*\*

สอบถามรายละเอียดตามเพิ่มเติมได้ที่ : IR PLUS

คุณวิสรา วากย์เงินตรา (พลอย) โทร : 063-209-9099 E-mail : rawisara@irplus.in.th

คุณจุฬารัตน์ เจริญรักดี (ฟ้า) โทร : 099-362-9462, E-mail : jurarat@irplus.in.th